

# RUSSIAN DESK

## 10 советов экспортёрам программного обеспечения

### 1. ФОРМА ДОГОВОРА

Заклучайте контракт с иностранным заказчиком в письменной форме. Договоренности “на словах” не позволят официально ни получить оплату, ни требовать исполнения договоренностей заказчиком. Причем, если условия сделок изменяются, эти изменения также фиксируйте в письменной форме.

### 2. ОБМЕН ДОКУМЕНТАМИ

Если договором предусмотрен обмен документами по электронной почте, обязательно предусмотрите обмен оригинальными документами, имеющими юридическое значение (акты приемки и т.п.). Случаи мошенничества с адресами электронной почты, шпионские программы или недобросовестное поведение отдельных работников компании могут привести к очень серьезным негативным последствиям. Внимательность и осторожность при оформлении договоренностей никогда не бывают лишними.

### 3. ОФОРМЛЕНИЕ ПРАВА НА ПО

Заранее проанализируйте возможные варианты оформления прав на программные продукты для Вашей компании. Важны как трудовые договоры с работниками, так и грамотно оформленные договоры с подрядчиками. Помните, что в случае отсутствия прав на программное обеспечение правообладатель может предъявить требования о компенсации убытков в значительном размере.

### 4. ПЕРЕДАЧА ПРАВ НА ПО

Способ передачи заказчику прав на программное обеспечение может иметь значение с точки зрения налогообложения.

Например, не облагаются российским НДС услуги по разработке программ для ЭВМ и баз данных (программных средств и информационных продуктов вычислительной техники), их адаптации и модификации для иностранного заказчика, передача иностранному покупателю прав на основании договора об отчуждении исключительного права, лицензионным и сублицензионным договорам.

В отличие от этого, ввоз в Россию программных продуктов на материальных носителях, продажа российскому заказчику программного продукта с “коробочной” лицензией или разработка программы для российского заказчика по общему правилу облагаются НДС.

Если компания намеревается применить ставку 0% при экспорте программного обеспечения “противопоказаны” все виды лицензионных договоров и договор об отчуждении исключительного права. Необходимо, чтобы программное обеспечение было размещено на материальном носителе и при этом оформлен договор купли-продажи.

### 5. ПРАВИЛА ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ

В России действуют правила валютного контроля. Валютный контроль за операциями по экспорту товаров и услуг осуществляется российскими банками и таможенными органами. В частности, в рамках валютного контроля на российские компании возложены обязанности предоставления информации и документов, а также соблюдения требований о получении на банковские счета в России валютной выручки (поступлений от нерезидентов). Штраф за нарушение законодательства о валютном контроле в настоящее время весьма существенен – до 100% размера не зачисленных на счет российской компании денежных средств. Несмотря на то, что уже давно обсуждается вопрос о снижении размера ответственности, пока что российская компания, поставляющая программные продукты за границу должна своевременно отчитываться и предоставлять информацию органам валютного контроля. Поэтому мы рекомендуем заранее обращаться в отдел валютного контроля обслуживающего Вашу компанию банка для согласования проектов документов, которые будут в дальнейшем представлены для целей соблюдения валютного законодательства в ходе исполнения договора. Специалисты банка обычно рады помочь клиенту, а своевременное оформление документов поможет избежать риска совершить нарушение.

## 6. НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ ДЛЯ ИТ-КОМПАНИЙ

В России действует система налоговых преференций для компаний, осуществляющих деятельность в сфере информационных технологий. Некоторые виды льгот могут успешно сочетаться. Например, применение пониженной ставки страховых взносов возможно вне зависимости от применения системы налогообложения или иных преференций. В качестве возможных вариантов для легальной оптимизации налоговых издержек можно рассматривать применение упрощенной системы налогообложения, получения статуса резидента особой экономической зоны (ОЭЗ), Территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), получение аккредитации в сфере информационных технологий и другие возможности. Для применения льгот требуется выполнения довольно сложного комплекса условий.

Рекомендуем заранее оценить возможности использования преференций и выбрать наиболее подходящий вариант. Менять систему в процессе работы компании, как правило, сложнее, чем заранее организовать бизнес в рамках оптимальной модели.

## 7. МЕХАНИЗМ ЗАЩИТЫ ПОСТАВЩИКА

Обязательно оцените неблагоприятный вариант развития событий при работе с иностранным заказчиком. Посмотрите, что произойдет, если Ваш заказчик нарушит требования договора или предъявит Вашей компании необоснованную претензию. Необходимо предусмотреть в договоре механизм взыскания с заказчика оплаты за выполненные работы, оказанные услуги и (или) переданные права.

## 8. ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

Будьте внимательны при заключении договоров по иностранному праву. Обязательно проконсультируйтесь с независимым консультантом для получения оценки рисков при работе по такому контракту.

Особое внимание следует уделить обязательным требованиям российского и иностранного законодательства. Например, в случае, если использование программного обеспечения предполагает обработку персональных данных не только в России, но и за рубежом, такая деятельность должна осуществляться не только в соответствии с российским законодательством, но также и в соответствии с обязательными правилами, установленными законодательством Европейского Союза (General Data Protection Regulation – GDPR) и/или США (California Consumer Privacy Act – CCPA). Нарушение данных правил может привести к крайне серьезным последствиям в виде штрафов и ограничений дальнейшей работы на иностранных рынках.

## 9. ИСПОЛНЕНИЕ СУДЕБНОГО РЕШЕНИЯ

Примите во внимание, что не все решения судов исполнимы. Например, решения российских государственных судов не могут быть признаны в Германии и многих странах западной Европы, с которыми отсутствуют соответствующие соглашения о правовой помощи. Некоторые решения государственных судов могут быть исполнены в других странах на основе принципа взаимности признания решений. Например, такая практика по отдельным вопросам есть с Великобританией,

Нидерландами, Израилем. Тем не менее, в большинстве случаев в странах, с которыми отсутствуют соглашения об исполнении судебных решений по гражданским делам, решения российских государственных судов не признаются и, поэтому, не могут быть исполнены. Более реалистичным вариантом является использование международных арбитражей, решения которых признаются и исполняются на основании Конвенции о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 10 июня 1958 года), участниками которой являются 159 стран.

## 10. ВЫБОР ИНОСТРАННОГО АРБИТРАЖА

Выбирая иностранный арбитраж в качестве инструмента для разрешения спорных ситуаций, убедитесь, что Ваша компания сможет выполнить формальные, технические и финансовые условия для обращения в него. При возникновении спорных ситуаций с иностранным заказчиком рекомендуем оперативно обращаться к независимому консультанту, имеющему опыт рассмотрения дел в таком суде.



### Анна Афанасьева

Юрист | Партнер  
БАЙТЕН БУРКХАРДТ Санкт-Петербург  
E-mail: Anna.Afanasyeva@bblaw.com



### Сергей Богатырев

Юрист  
Глава Представительства  
БАЙТЕН БУРКХАРДТ Санкт-Петербург  
E-mail: Sergey.Bogatyrev@bblaw.com



### Наталья Вильке

Юрист | Партнер  
Глава Представительства  
БАЙТЕН БУРКХАРДТ Санкт-Петербург  
E-mail: Natalia.Wilke@bblaw.com

## Выходные данные

### BEITEN BURKHARDT

Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
(Издатель)  
Ganghoferstraße 33 | D-80339 München  
AG München HR B 155350/USt.-Idnr: DE-811218811

Подробная информация (контакты):  
<https://www.beiten-burkhardt.com/index.php/en/imprint>

### РЕДАКЦИЯ

Наталья Вильке | Юрист | Партнер

© БАЙТЕН БУРКХАРДТ Рехтсанвалтсгезельшафт мбХ.  
Все права защищены, 2019.

### ПРИМЕЧАНИЕ

Настоящая публикация не является юридической консультацией.  
Если Вы больше не хотите получать информационные письма,  
то Вы можете отказаться от рассылки, отправив письмо по адресу:  
[newsletter@bblaw.com](mailto:newsletter@bblaw.com) (в теме письма просьба указать: "Отказ от  
рассылки") или проинформировав об этом фирму БАЙТЕН БУРКХАРДТ  
иным способом.

### КОНТАКТЫ

#### МОСКВА

Турчанинов пер. 6/2 | 119034 Москва  
Фальк Тишендорф | Адвокат | Партнер  
Тел.: +7 495 2329635 | Факс: +7 495 2329633  
[Falk.Tischendorf@bblaw.com](mailto:Falk.Tischendorf@bblaw.com)

#### САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

ул. Марата 47-49 | лит. А | офис 402 | 191002 Санкт-Петербург  
Наталья Вильке | Юрист | Партнер  
Тел.: +7 812 4496000 | Факс: +7 812 4496001  
[Natalia.Wilke@bblaw.com](mailto:Natalia.Wilke@bblaw.com)